

Designer Instrucional

ACADEMIA DE NEGÓCIOS - SÃO PAULO / SP

E aí, tudo bem?

Você é o tipo de pessoa que AMA ppt, manja de produção de conteúdo, já criou cursos on-line e trabalhou com plataforma EAD?

Também curte captar e editar vídeos?

Se souber fazer tudo isso e ainda for do tipo “certinho”, que sabe parametrizar e amarrar cursos, criar indicadores e analisar *dashboards*, queremos você! =)

Buscamos um Designer Instrucional só que aqui na Omie este profissional faz de tudo “um muito”!

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>

Vídeo Maker

ACADEMIA DE NEGÓCIOS - SÃO PAULO / SP

E aí, tudo bem?

É você a pessoinha que desde pequeno (a) roubava o celular ou a câmera dos seus pais pra filmar os micos em família e depois transformava em um filme para todos verem? Queremos você aqui! =)

Nosso Videomaker estará envolvido em todo processo de criação, desde o *briefing* com as áreas para entendimento do escopo do projeto, passando pela produção do cenário, iluminação, captação, edição e finalização do vídeo, ou seja, algo mais sofisticado do que gravar um mico da família. ;)

Em resumo precisamos de um Vídeo Maker sim, porém desejamos que você seja muito criativo para editar vídeos e transformá-los em peças dinâmicas e atrativas...ok?

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>

Agente de Relacionamento

COMERCIAL – Belo Horizonte/MG; Brasília/DF; Curitiba/PR ; PORTO ALEGRE / RS; Recife/PE e São Paulo/SP

E aí, tudo bem?

Sabe aquele jogador do meio de campo que arma a jogada pro atacante? Será que esse “cara” é você?

Como nosso Agente de Relacionamento você vai atuar com o atendimento ativo e receptivo, agendar as reuniões de apresentações do ERP Omie com Contadores e clientes finais, além de roteirizar as visitas dos Executivos de Vendas. Também responderá sobre a qualidade dos *leads* que serão trabalhados, além de manter a agenda oficial e o CRM atualizados.

Se você tem Ensino Médio completo ou está cursando Superior em Administração, Marketing ou Contabilidade, gosta de gente e de se comunicar, junte-se a nós! =)

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição e a localidade de interesse.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>

Executivo de Contas

COMERCIAL - SÃO PAULO/SP e RIO DE JANEIRO/RJ

E aí, tudo bem?

Buscamos recém-formados em Administração de Empresas, Gestão Comercial, Marketing, Comunicação, entre outros cursos, que sejam apaixonados por vendas e tecnologia! Se já tiver atuado com venda de softwares ou na área Comercial de alguma start-up será pra lá de bom! Necessário gostar de gente e imprescindível ter muito bom humor. Ao entrar nesta “casa” será responsável por apresentar nosso sistema ERP aos parceiros (Contadores) e vender o conceito Omie! =)

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição e a localidade de interesse.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>



Executivo de Vendas

COMERCIAL - SÃO PAULO / SP

E aí, tudo bem?

Sempre te disseram que você tem uma boa conversa e é capaz de vender gelo pra pinguim? Vem pra cá! Precisamos de uma pessoa para apresentar o ERP Omie aos clientes finais e fechar negócio! Você atuará quase que como um *coach* do cliente, direcionando-o através de suas necessidades e sugerindo possibilidades de crescimento, com a contratação dos pacotes de treinamento.

Se você está cursando Administração, Gestão Comercial, Contabilidade, entre outros cursos ou já se formou, trabalhou na área Comercial, especialmente em vendas de serviços (com ERP? Uau!), tem ótima comunicação, senso crítico, sabe resolver problemas, gosta de trabalho externo e não se estressa no trânsito, queremos te conhecer! =)

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>



Sales Development Representative / Bussiness Development Representative

COMERCIAL - SÃO PAULO / SP

E aí, tudo bem?

Se você adora qualificação de *leads*, pesquisa de mercado, mapeamento de clientes. Tem uma experiência super bem sucedida de relacionamento com clientes presencial, por telefone, e-mail e Skype e tem habilidade para trabalhar com CRM, nós temos uma excelente oportunidade pra você!

Buscamos profissionais com formação superior completa; perfil hands-on; alto nível de energia e disposição; ótimo relacionamento interpessoal e apaixonado por tecnologia.

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>



Gerente Operacional de Franquia

GERÊNCIA - BRASÍLIA / DF

E aí, tudo bem?

Se você busca uma oportunidade de gestão, adora desenvolver pessoas e tem muita energia para vencer desafios, olha só essa oportunidade!

Responsável por: Selecionar e qualificar os membros da equipe; atuar como *coach* da equipe; fazer FUP semanal 1:1 com cada membro da equipe; acompanhar e perseguir as metas da unidade; cuidar para a perfeita execução dos processos estabelecidos; atuar no relacionamento com Contadores; prospectar novos Contadores e formalizar parcerias; motivar e incentivar o time.

Requisitos: Formação Superior completa; experiência mínima de 3 anos em funções de gestão na área comercial; experiência na venda de sistemas ERP e familiaridade com a área Contábil são diferenciais muito apreciados por nós.

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>



Programador

INOVAÇÃO E PRODUTO - SÃO PAULO / SP

E aí, tudo bem?

Você que estudou ou está estudando Ciências da Computação, Sistema da Informação, Processamento de Dados, Engenharia da Computação ou algum curso relacionado à TI e quer atuar no desenvolvimento do sistema de gestão da Omie e toda plataforma tecnológica envolvida, seu lugar é aqui!

Você precisa conhecer JavaScript, PHP, Python, SQL Server / TSQL, API, Rest, Soap, Webhook e tenha experiência em desenvolvimento, além de excelente comunicação, tanto escrita como verbal. Se tiver conhecimento em temas contábeis (plano de contas, contabilização, partidas contábeis, etc.) e fiscais (notas fiscais, tributação, SPED, etc.) vai ser melhor ainda. Experiência em integração com prefeituras para geração de notas fiscais de serviço (análise de layouts / consumo de webservices / etc.), também.

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>



Analista de Marketing Digital

MARKETING - SÃO PAULO / SP

E aí, tudo bem?

Você é aquela pessoa que entende de SEO e estratégias de e-mail? Sabe criar automações de campanhas e *copywriters* incríveis? Sabe vasculhar a internet em busca das *trends* para brifar conteúdos extraordinários e ainda por cima criar e-mails e *landing pages* que viram referência?

E, se além disso tudo já tenha trabalhado com pelo menos uma dessas ferramentas: *SharpSpring*, *Hubspot* e *MailChimp*, ESSA VAGA É SUA! =)

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>



Analista de Mídia

MARKETING - SÃO PAULO / SP

E aí, tudo bem?

Buscamos quem curte analisar mídias pagas e não-pagas, identificar quais trazem mais resultados para as nossas ações e a partir desta análise, negociar e comprar mais/outras mídias.

Gente que gosta de trabalhar com *Growth Hacking* e que manja de Programática. Tem a ver com o que você está buscando? Responda rápido!

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>



Analista de Performance

MARKETING - SÃO PAULO / SP

E aí, tudo bem?

Estamos a procura de um profissional para atuar com a implementação de ferramentas de análise dados em ambientes web. Alguém com um pé em tecnologia e que entenda muito de tags, utms e que **AMA** trabalhar com *Performance*, *Growth Hacking*, além de manjar MUITO de Programática.

Uma pessoa extraordinária para criar e analisar relatórios de todas as nossas ações e campanhas, configurar as ferramentas de dados para garantir a precisão das informações e administrar as ferramentas de mídia de performance para fornecer sugestões de otimizações e melhoria dos resultados e medição.

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>

Especialista SEO

MARKETING - SÃO PAULO / SP

E aí, tudo bem?

Nosso Marketing não páaaaaaara de crescer e pra dar conta do recado a gente precisa de um profissional especialista que domine *SEM Rush* porque é a plataforma que usamos aqui! =)

Para essa super vaga, é necessário ser bastante analítico porque vai fazer a gestão de “tagueamento” e ranking de palavras-chave. Também vai administrar SEO, blogs e mídias sociais, e, finalmente, mas não menos importante, se tiver *background* em criação de URL's Google e manjar de Analytics nós vamos amar!!

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>



Gerente de Performance Digital

MARKETING - SÃO PAULO / SP

E aí, tudo bem?

Buscamos um espetacular Gerente de Performance Digital! Precisa dominar incrivelmente as seguintes atividades: Campanhas de geração de demanda para os times de vendas através de leads qualificados; Inbound marketing (régua de relacionamento, cadência de e-mails e conteúdo); SEO - análise e aplicação de programação para SEO no site e outras plataformas; Análise de dados de performance; Mídia digital (orgânica e paga), Mídia Programática e Retargeting com base em dados extraídos do Google Analytics, SEMRush, Facebook Insights e Google Trends; Ferramentas de cadência de e-mails mkt e MailChimp; Redes Sociais (Facebook/Instagram/YouTube/LinkedIn); SAC 2.0 e CRM Digital; Atualização de manutenção do site institucional, através da plataforma Webflow; Perfil planejador, amar análises, ser bastante organizado e gostar de gente porque vai inspirar a equipe de Digital! =)

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>

Web Designer

MARKETING - SÃO PAULO / SP

E aí, tudo bem?

Buscamos profissional que manda bem em criação artística, que curte fazer layout de campanhas, banners e que conhece programação de websites e design de interface pra botar a mão na massa aqui! =)

Precisa saber também HTML, CSS, PHP e ASP e dominar Photoshop, CorelDraw e Fireworks.

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>

Estágio Suporte Técnico

SUPORTE TÉCNICO - SÃO PAULO / SP

E aí, tudo bem?

Você que está estudando Ciências da Computação, Análise de Sistemas ou afins e tem paixão em ajudar as pessoas, temos a vaga perfeita!

Buscamos pessoas focadas em resultados e em atender com excelência os nossos clientes, que sejam criativas e saibam tomar decisões objetivas. Tem que ter sede de conhecimento e fome de aprendizado. Precisa saber lidar com desafios e ser o protagonista da sua vida. É fera no português, tanto na escrita quanto na fala?

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>



Especialista de Produto

TREINAMENTO – BRASÍLIA/DF; CAMPINAS/SP; CURITIBA/PR; JABOATÃO DE GUARARAPES/PE; POUSO ALEGRE/MG; RIO DE JANEIRO/RJ; SALVADOR/BA; SÃO PAULO/SP

E aí, tudo bem?

Buscamos pessoas com habilidades para ensinar um assunto, né? Se identificou? Então vamos lá: para ocupar esta posição você precisa ter um perfil “mão na massa”, pois terá que orientar o cliente a solicitar suporte pelo canal correto, realizar consultorias presenciais ou online, garantir que participe dos treinamentos, ensiná-lo a realizar os processos por conta própria, além de gerenciar as atividades de acordo com o planejado. É preciso capacitar-se profundamente na ferramenta para relacionar-se com a Franqueadora e resolver qualquer questão técnica.

Buscamos profissionais com formação em Tecnologia da Informação ou Administração, e que, de preferência, tenha experiência com processos de negócios/gestão empresarial e, claro, ótimo relacionamento interpessoal. Você será a cara da empresa, olha que incrível! =)

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição e a localidade de interesse.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>

Executivo de Vendas

VENDAS EXTERNAS: BELO HORIZONTE/MG; BLUMENAU/SC; BRASÍLIA/DF; CAMPINAS/SP; CASCAVEL/PR; FRANCISCO BELTRÃO/PR; JUNDIAÍ/SP; MARABÁ/PR; MEDIANEIRA/PR; OSASCO/SP; PORTO ALEGRE/RS; POUSO ALEGRE/MG; RIO DE JANEIRO / RJ; SÃO JOSÉ DO RIO PRETO/SP; SALVADOR/SP; SÃO PAULO/SP; TOLEDO/PR

E aí, tudo bem?

Sempre te disseram que você tem uma boa conversa e é capaz de vender gelo pra pinguim? Vem pra cá! Precisamos de uma pessoa para apresentar o ERP Omie aos clientes finais e fechar negócio! Você atuará quase que como um *coach* do cliente, direcionando-o através de suas necessidades e sugerindo possibilidades de crescimento, com a contratação dos pacotes de treinamento.

Se você está cursando Administração, Gestão Comercial, Contabilidade, entre outros cursos ou já se formou, trabalhou na área Comercial, especialmente em vendas de serviços (com ERP? Uau!), tem ótima comunicação, senso crítico, sabe resolver problemas, gosta de trabalho externo e não se estressa no trânsito, queremos te conhecer! =)

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição e a localidade de interesse.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>

Executivo de Vendas

VENDAS EXTERNAS: BELO HORIZONTE/MG; BLUMENAU/SC; BRASÍLIA/DF; CAMPINAS/SP; CASCAVEL/PR; FRANCISCO BELTRÃO/PR; JUNDIAÍ/SP; MARABÁ/PR; MEDIANEIRA/PR; OSASCO/SP; PORTO ALEGRE/RS; POUSO ALEGRE/MG; RIO DE JANEIRO / RJ; SÃO JOSÉ DO RIO PRETO/SP; SALVADOR/SP; SÃO PAULO/SP; TOLEDO/PR

E aí, tudo bem?

Sempre te disseram que você tem uma boa conversa e é capaz de vender gelo pra pinguim? Vem pra cá! Precisamos de uma pessoa para apresentar o ERP Omie aos clientes finais e fechar negócio! Você atuará quase que como um *coach* do cliente, direcionando-o através de suas necessidades e sugerindo possibilidades de crescimento, com a contratação dos pacotes de treinamento.

Se você está cursando Administração, Gestão Comercial, Contabilidade, entre outros cursos ou já se formou, trabalhou na área Comercial, especialmente em vendas de serviços (com ERP? Uau!), tem ótima comunicação, senso crítico, sabe resolver problemas, gosta de trabalho externo e não se estressa no trânsito, queremos te conhecer! =)

Estamos criando algo extraordinário! Quer fazer parte?

Envie seu CV para rh@omie.com.br, informando no campo assunto o título da posição e a localidade de interesse.

Visite nosso site: <https://www.omie.com.br/>