

# GERENTE DE VENDAS

RAMO IMOBILIÁRIO

## CONECTE-SE AS NOSSAS VAGAS!

### RESPONSABILIDADES:

- Liderar, desenvolver e acompanhar a equipe de corretores, promovendo alta performance e atingimento de metas;
- Elaborar e executar estratégias de vendas para imóveis próprios, de terceiros e lançamentos de apartamentos;
- Atuar na captação de novos imóveis, ampliando o portfólio da imobiliária;
- Analisar o mercado imobiliário, tendências e oportunidades de negócios;
- Realizar acompanhamento de funil de vendas, metas e indicadores comerciais;
- Promover treinamentos e desenvolvimento da equipe comercial;
- Fortalecer relacionamento com clientes, parceiros e incorporadoras;
- Participar de negociações estratégicas e fechamento de vendas.

### REQUISITOS:

- Ensino Médio Completo;
- Experiência em vendas no mercado imobiliário;
- Vivência com lançamentos imobiliários e imóveis de terceiros;
- Conhecimento do mercado imobiliário e suas tendências.

### BENEFÍCIOS:

- Salário Fixo;
- Comissão atrativa sobre vendas do time.

**Contratação:** PJ

**Modalidade:** Presencial

**Horário de trabalho:** Variável

**Local:** Piracicaba



**Candidate-se!**

✉ [cv@conexoesrh.com.br](mailto:cv@conexoesrh.com.br)

No assunto informar:  
**Gerente de Vendas**